



Davide Maranta è agente di commercio da 20 anni nel settore Ferramenta. Dal 2009 rappresenta, in Romagna, la Tecfi SpA Sistemi di Fissaggio, con il ruolo di agente monomandatario, libero professionista, unico nel settore in Italia. Dal 2014 svolge consulenze di Marketing e Vendita per Ferramenta e Rivenditori.

È autore del blog www.isistemidifissaggio.it ed anche di:

- BusinessFix: prima newsletter on line, tramite mail, sul settore
- FixNews: prima newsletter cartacea, periodica, mensile, sul settore
- Special Report sul business dei Sistemi di Fissaggio scaricabili dal blog
- Pagina Facebook professionale: I Sistemi di Fissaggio
- Canale YouTube professionale: I Sistemi di Fissaggio

È laureato in Ingegneria Gestionale orientamento economico con tesi in Marketing intitolata:

Markfix: Sistema di Marketing Strategico e Vendita Professionale per un'azienda che produce Sistemi di Fissaggio

Davide Maranta

Vendere Sistemi di Fissaggio

Svelato il segreto della specializzazione nei Sistemi di Fissaggio senza avere competenze tecniche anche se non li hai mai venduti anche se hai 50.000 articoli in magazzino e non sai quali tipi di viti e tasselli venderai oggi

Davide Maranta



Vendere Sistemi di Fissaggio

a pag. 157
offerta riservata a te per
il Corso **PreStart:**
tutto quello che devi
sapere prima di iniziare a fare
marketing e vendita (e che
nessuno ti ha detto mai)

€ 37,00

ISBN 979-12-200-3622-1



9 791220 036221



www.isistemidifissaggio.it

PRIMO
libro sul settore
in Italia!